



Liebe Geschäftsfreunde, Kunden und Interessenten,

in wenigen Tagen beginnt das 4. Quartal des laufenden Jahres 2007. Dabei handelt es sich exakt um den Zeitraum, der uns langsam aber sicher in die Richtung zum „Jahresschlussgeschäft“ führt und der für das Erreichen unserer Jahres-Ziele und 12-Monats-Statistiken von größter Bedeutung ist. Wenn wir ab sofort verstärkt durchstarten wollen, sind wir mit **„Einsatzbereitschaft, Disziplin und Konsequenz“** gefordert. Und zwar an jedem einzelnen Tag.

Das Streben nach geschäftlichem Erfolg allein bringt uns allerdings nicht unbedingt **Zufriedenheit** im Leben. Wirklich glücklich fühlen wir uns erst dann, wenn unser ganzheitliches Leben gelingt und wir auch die **Balance zwischen Beruf, Partnerschaft und Familie** optimal meistern. Starten wir zuerst mit ein paar Fragen zum Thema Erfolg:

### **Was bedeutet speziell für Sie „Erfolg“?**

- > Ihre Potentiale zu entfalten?
- > Ihre Geschäfte zum Erfolg zu führen?
- > Ihre Mitmenschen zu begeistern?
- > Ihr Leben bewusst zu gestalten?
- > Ihr Selbstbewusstsein zu stärken?
- > Ihre Ziele zu erreichen?
- > Ihre Gesundheit zu genießen?
- > Ihre Familie zu lieben?
- > Ihre geschäftliche Expansion auszulösen?
- > Ihren Lebenssinn zu entschlüsseln?

Greifen wir den aktuellen Punkt für berufliche Erfolge heraus:

### **„Die Magie der Expansion“**

Wenn Sie wirklich entschlossen sind, expansiv mit höchster Motivation Ihre Zielgruppen im Markt zu bearbeiten, dann empfehle ich Ihnen als ersten Schritt:

### **„Expansiv zu denken“**

Nach Albert Einstein:

### **„Vorstellungskraft ist wichtiger als Wissen.“**

Viele Leute suchen ständig nach vorgefertigten Formulierungen für Ihre Korrespondenz und (Telefon)-Gespräche. Das führt längst nicht immer zu den gewünschten Ergebnissen. In der Führung von Mitarbeitern und Partnern sowie beim Coaching und sogar beim Selbst-Coaching ist die wirkungsvollste Vorgehensweise, sich selbst und seinen Mitmenschen vertiefende Fragen zu stellen. Die entwickelten Antworten können dann individuell geprüft und zeitnah als Aktivitäten umgesetzt werden. Das ist Erfolg aus eigener Kraft, der uns einfach gut tut. Hier für Sie einige Coaching-Fragen zum Bereich der Expansion:

1. Wie erzeugen Sie „mentale Expansion“ für Ihr inneres, persönliches Wachstum und alle Ihre zu planenden Aktivitäten?

.....  
.....  
2. Welche ideenreichen Briefe schicken Sie (in welchen Stückzahlen) zu Ihren Interessenten und Kunden, um dann miteinander zu telefonieren?

.....  
.....

3. Welche Telefonate mit Kunden und Interessenten führen Sie mit moderner Sprache noch wirksamer und vor allen Dingen häufiger?

.....  
.....

4. Wie viele persönliche Gespräche verabreden Sie täglich, um über die Motive Ihrer Kunden und Interessenten mehr zu erfahren?

.....  
.....

5. Welche Personen beziehen Sie zusätzlich in Ihr Geschäft mit ein, um auch mit Kooperationen und Empfehlungsteams sicher zu expandieren?

.....  
.....

Bevor wir **„Expansion anziehen“**  
müssen wir also zuerst **„Wachstum aussenden“** ,

und zwar in Form von **mehr** modernen Telefonaten, **mehr** originell formulierten Briefen, **mehr** kurzen Mails sowie in wesentlich **mehr** persönlichen, Dialog orientierten Gesprächen und Präsentationen.

**„Jeder Mensch und jedes Unternehmen  
sind Schlüssel zu weiteren Personen und Firmen.“**

1. Wie sprechen Sie täglich mindestens mit sieben Personen über Empfehlungen für neue Kontakte für Ihr Geschäft?

.....  
.....

2. Wie glänzen Sie in jedem Gespräch mit Ihren erfolgreichen Referenzen, um Menschen über Ihre Erfolge zu informieren?

.....  
.....

3. Wie kommunizieren Sie Ihre „empfehlenswerte Persönlichkeit“ mit Zuverlässigkeit, Zielklarheit und einem hohen Nutzen für Ihre Kunden?

.....  
.....  
4. Wie werden Sie selbst zum „besten Empfehlungsgeber“, indem Sie Ihren Mitmenschen Tipps geben, wer besonders gute Produkte und Dienstleistungen anbietet und auch spannend kommuniziert?

.....  
.....  
5. Wie werden Sie durch Ihre Persönlichkeit zum „Gewinn für jeden Kontakt“ und automatisch jeder Kontakt auch für Sie zum Erfolg?

.....  
.....  
Sie finden auf den folgenden Links ein paar Informationen zu meinem neuen Buch **„Die Magie der Expansion“**. Die darin enthaltenen Hintergründe und Vorgehensweisen mit Checklisten und Arbeitsblättern werden Sie und Ihre Partner effektiv bei Ihrem unternehmerischen Wachstum unterstützen.

Mit dem Werk **„SheSuccess“** (von Meike Röschlau-Weckel) erhalten Sie wunderbare Tipps für die Balance von Beruf, Partnerschaft und Familie. Denn unser Privatleben kann zum Kraftfeld für unseren Beruf werden. Und unsere geschäftlichen Erfolge beflügeln unsere Freizeit sowie unsere Beziehungen zur Familie, zu Freunden und Bekannten.

[„Die Magie der Expansion“](#)

[„SheSuccess“](#)

[„Feng Shui, eine Top-Veranstaltung für Sie“](#)

**„Das Glück im Leben hängt von den guten Gedanken ab, die man hat.“**

(Marc Aurel)

Im Sinne dieses Zitats von Marc Aurel wünsche ich Ihnen jede Menge guter Gedanken, für Sie persönlich und für die Expansion Ihres Unternehmens. Mögen auch alle Ihre privaten Lebensbereiche den von Ihnen gewünschten „Aufschwung“ finden. Wenn wir unseren eigenen Erfahrungen und den neuesten Forschungen der Quantenphysik Glauben schenken, dann gibt es nur eine einzige Person, die für unser Leben mit allen Details verantwortlich ist. Und das ist jeder einzelne von uns selbst, mit seinen Beiträgen für unsere Gesellschaft und unsere Lebensqualität. Lassen Sie uns mit Begeisterung gemeinsam in eine erfolgreiche Zukunft gehen. Ich begleite Sie und Ihre Partner gern dabei.

*Viele Grüße*

*Ihr Roland Arndt*

P.S. Wem empfehlen Sie ebenfalls die Roland Arndt Coaching-Mail? Schicken Sie uns gern ein paar Namen mit Mailadressen, wir grüßen Ihre Kollegen, Freunde und Bekannten von Ihnen

[Empfehlen Sie gern meine monatliche Gratis-Coaching-Mail weiter!](#)