



Liebe Geschäftsfreunde und Interessenten,

und wieder sind wir mitten in einem neuen und zugleich spannenden Jahr. Diesmal trägt es den wunderbaren Namen „2008“. Das klingt doch richtig nach Erfolg für uns alle. Wenn wir uns persönlich weiter entwickeln, besitzen wir das Rüstzeug für die Realisierung unserer Ziele.

- Haben Sie Ihre Ziele klar formuliert und zeitlich angepasst?
- Sind Ihr fachliches Know How und Ihr Beziehungs-Management optimal aufgestellt?
- Und wie neugierig sind Sie auf jeden neuen Tag, um in 366 Schritten voller Begeisterung und Engagement Ihre kurz- und mittelfristigen Ziele sicher zu erreichen?

Im Dezember 2007 haben einige von Ihnen die „ESA“ (Engpass-Schnell-Analyse) über meine Website als Gratis-Service für sich genutzt. Der eine oder andere, der sich nicht „eingeklickt“ hat, dachte vielleicht: „Das kenn ich nicht, kann ich nicht und brauch ich wahrscheinlich auch nicht“. Für uns alle als Beziehungs-Manager geht es um viel mehr, nämlich um die tägliche Motivation, die wichtigsten Voraussetzungen für Erfolg zu erkennen und wirksam zu nutzen. „Alles bietet uns Erfolg und Lerngewinne.“

Hier für Sie das Feedback einer Coaching-Mail-Abonnettin, die den Wert dieser Engpass-Schnell-Analyse, die von Horst-Sven Berger entwickelt wurde und zum ersten Mal in digitalisierter Version vorliegt, sehr gelungen beschreibt:

Hallo Herr Arndt!

Vielen Dank für die kleinen und großen Denkanstöße in Ihrem Newsletter! Vor allem möchte ich mich ganz herzlich für die „ESA“ (Engpass-Schnell-Analyse) bedanken. Die Reflektionsfragen allein haben mir beim Ausfüllen bereits wertvolle Gedanken im Kopf ins Rollen gebracht – die Auswertung „kapiert“ man praktisch beim Reflektieren. Ich liebe diese (auto-/remote-didaktischen) AHA Effekte! Super! Ein wertvolles Geschenk, welches dazu führen wird, dass ich weiterhin von Ihnen als Coach schwärmen werde.

Herzlichst Angelika Lattner

Es geht bei der „Engpass-Schnell-Analyse“ um die strategische Bearbeitung folgender Hauptaufgaben:

1. Wie erzeugen Sie intensive Nachfrage und bauen neue Kontakte auf?
(Von der Kundenkartei bis zur Info-Veranstaltung)
2. Wie beraten Sie mit System und finden den richtigen Preis?
(Vom Vertrauensaufbau bis zu Nachfass-Aktivitäten)
3. Wie exakt und qualitativ hochwertig führen Sie Ihre Aufträge aus?
(Von der Termin- und Ablaufplanung bis zur Kunden-Begeisterung)
4. Wie intensiv betreuen Sie Ihre Kunden und erhalten Folgeaufträge?
(Von qualifizierten Empfehlungen bis zu neuen lukrativen Aufträgen)

„Wer seine Stärken stärkt und seine Engpässe löst,
der gestaltet seine Erfolge mit Strategie und Effektivität.“

Wer seine Stärken erkennt und ausbaut, wird feststellen, dass die Engpässe an Bedeutung verlieren. Die „ESA“ kann Ihnen helfen, sich einfach noch klarer Ihre Stärken bewusst zu machen sowie bestimmte Engpässe aufzudecken. Wie bei den meisten Tools für Erfolg genügt es nicht, diese Methode nur mal so „auszuprobieren“, sondern es geht um die Bereitschaft zu einer ehrlichen Selbst-Reflexion, um den gelingenden Veränderungsprozess zu starten und positiv fortzuführen.

Lassen Sie uns gern gemeinsam per Telefon und Online-Vernetzung Ihre Engpass-Schnell-Analyse „auswerten“. Im Dialog mit mir wird es Ihnen leicht fallen, sich Ihrer Stärken bewusst zu werden und diese Energie einzusetzen. Der nächste Schritt ist dann die Entscheidung für die Umsetzung der ersten Schritte für weitere Erfolge. Nutzen Sie den kurzen Weg „vom Telefon zum Ohr“. Wann wollen wir uns einmal 20 Minuten Zeit dafür nehmen?

Hier meine drei Vorschläge für Sie:

Die ESA-Online-Auswertung im Dialog mit Roland Arndt

Tragen Sie sich gern in das Kontaktformular ein, um ein Telefonat mit mir zu vereinbaren. Wir werden gemeinsam die Engpass-Schnell-Analyse „online“ durchgehen und über die nächsten Schritte zu Ihren Zielen sprechen. Innerhalb von 20 Minuten erhalten Sie eine neue Übersicht sowie einige Impulse für Ihren Unternehmens-Erfolg . Dies ist ein Gratis-Service bis 31.1.2008 (im Rahmen meiner zeitlichen Möglichkeiten).

[ESA-Telefonat mit Roland Arndt](#)

Das Nachfrage-Sog-Coaching per Online-Workshop

Geben Sie Ihre Daten in das Kontaktformular für Online-Workshops ein. Wir informieren Sie über die nächsten Termine und sprechen im Online-Workshop über Ihre Ziele, Wege und einzelnen Schritte des Nachfrage-Sog-Systems für Ihre Erfolge. Alle Online-Termine werden von Roland Arndt persönlich durchgeführt. Per Telefon-Konferenzschaltung mit Web-Unterstützung. Sind Sie dabei, diese moderne und sehr effektive Vorgehensweise auch für sich und Ihre Partner zu nutzen?

[„Die Magie der Expansion“ mit dem Nachfrage-Sog-System.](#)

Der Coaching-Dialog (1:1) mit Roland Arndt

Möchten Sie neue Möglichkeiten für Ihre Zukunft erkennen? Gestatten Sie sich doch einen Coaching-Dialog mit Roland Arndt. In einem persönlichen Termin oder per Telefon bin ich gern für Sie da: „ COACHING IST WIE EINE BRÜCKE ZWISCHEN HEUTE UND DEM, WAS WIR ERREICHEN WOLLEN. FÜR UNS PERSÖNLICH UND FÜR DAS UNTERNEHMEN. COACHING BEDEUTET, DINGE BETRACHTEN, DIE WIR ALLEIN NICHT SEHEN KÖNNEN, UM SIE ALS POTENZIAL FÜR PERSÖNLICHES WACHSTUM ZU ERKENNEN UND ZU NUTZEN.“

[Coaching-Dialog mit Roland Arndt](#)

Alle guten Wünsche für jeden neuen Tag dieses Jahres. Nutzen Sie Ihre Wahlmöglichkeiten im Leben. Und denken Sie an den Nutzen , den viele Menschen durch Ihre Arbeit und Ihren permanenten Einsatz persönlich und beruflich für sich erleben.

Danke und bis bald

Ihr Roland Arndt

[Empfehlen Sie gern meine monatliche Gratis-Coaching-Mail weiter!](#)