

Liebe Geschäftsfreunde, Kunden und Interessenten,

alle guten Wünsche zum neuen Jahr und vielen Dank für Ihre vielen originellen Karten, Briefe und Mails

Einige von Ihnen haben sicherlich schon im alten Jahr Ihre Ziele formuliert, andere haben vielleicht die Zeit zwischen Weihnachten und Neujahr dafür genutzt. Ich möchte Sie gern motivieren, Ihre Ziele nochmals durchzusehen und evtl. noch verbindlicher und bildhafter zu

beschreiben. So erhalten Ihre Ziele mehr Energie.

Im Mittelpunkt steht nämlich nicht nur das **Jahresziel**, das wir dann Ende Dezember kontrollieren, ob wir es erreicht haben. Es geht vielmehr um **12 einzelne Monatsziele** sowie um die Zeit-Transparenz bei der Realisierung.

Ein Beispiel: Sie möchten in den ersten 3 Monaten einen bestimmten Umsatz erreichen. Diese Größenordnung können Sie konkret auf die notwendigen Aktivitäten errechnen, also wie viele einzelne Kunden das für Sie bedeutet. Dann kommt Ihre Erfahrung ins Spiel, wie viele Beratungsgespräche dafür notwendig werden und wie viele einzelne Telefonate die Grundlage für feste Termine sind. Nun führen Sie so effektiv wie möglich Ihre Telefongespräche. Gelingt es, ist alles o. k. Wenn nicht, dann können Sie z. B. einen Workshop zu diesem Thema besuchen oder ein Telefoncoaching in Anspruch nehmen.

Beim Thema Expansion durch Empfehlungen können Sie genauso vorgehen. Wenn es bei Ihnen nicht funktioniert, bringt Sie mein Buch Empfehlungs-Management und mein Seminar dazu mit Sicherheit weiter. Ziele bestimmen unser Leben.

Unsere Ziele beziehen sich natürlich nicht nur auf unser Geschäft, sondern auch auf die weiteren Bereiche unseres Lebens. Vielleicht möchten Sie einen Lebenspartner für sich gewinnen, eine Familie gründen, möglichst bald gesund werden, eine schöne Reise machen, Tennis oder Klavierspielen lernen, mehr Zeit für das Lesen und Schreiben von Büchern reservieren oder generell mehr Zeit für das Leben und Ihre persönliche Weiter-Entwicklung finden. Erfolge sind planbar, wenn Sie sich wirklich für Ihre Ziele begeistern und täglich etwas dafür tun.

Hier finden Sie Ihren Link "Fünf Impulse für Ihre Zielsetzung": Wenn Sie mit mir darüber kurz telefonieren möchten, klicken Sie bitte den Bereich an und tragen Ihre Telefonnummer ein. Ebenfalls lesen Sie hier die "Ziel-Kolumne" von Horst-Sven Berger (Nachfrage-Sog-System):

"Fünf Impulse für Ihre Zielsetzung" "Kolumne Horst-Sven Berger"

Und nun zur Monatsaktion: Wer seine 12-Monats-Ziele täglich verfolgen und erreichen möchte, braucht einen Begleiter. Mein Erfolgsprogramm kann Ihnen dabei wichtige Unterstützung bieten. Das Buch heißt "222 Impulse für erfolgreiches Networking" (Ihr Erfolgs-Management für das ganze Jahr) inkl. einer Hör-CD zum Vertiefen zu Hause, unterwegs im Auto, beim Joggen oder im Büro, als aktiver Baustein für Ihren eigenen oder den Selbstlern-Prozess Ihrer Partner. Hier die Info und eine Bestellmöglichkeit:

"222 Impulse für erfolgreiches Networking"

Am 16.12.2006 haben wir einen "Partner-Power-Tag" in Hamburg veranstaltet. Ein intensiver Tag für Menschen, die Impulse für eine spannende und glückliche Partnerschaft suchen. Wolfram und Eva-Maria Zurhorst waren ebenfalls als Dialogpartner dabei. Das Buch "Liebe Dich selbst und es ist egal, wen Du heiratest" kennen Sie vielleicht?! Hier finden Sie einen kleinen Artikel zu dieser Veranstaltung, an der auch der Unternehmer Michael Matern aus Kiel und die Heilpraktikerin Cornelia Maak aus Hamburg referierten. Ich selbst habe die Beiträge moderiert und den Vortrag "Partnerschaften bestimmen unser Leben" (privat und beruflich) gehalten:

"Artikel Partner-Power-Tag vom 16.12.2006"

Möchten Sie als Unternehmer Ihren Mitarbeitern eine echte Chance zu noch mehr Leistungsfähigkeit bieten? Sind Sie vielleicht schon lange daran interessiert, auch die geistige Fitness Ihrer Mannschaft auf moderne und wirksame Weise zu unterstützen?

Dann finden Sie im Magazin "Gesundheit durch Wissen" einen besonders guten Partner für wertvolle Informationen rund um diese Themen. In der aktuellen Ausgabe finden Sie auf Seite 63 einen Artikel von der Herausgeberin Dagmar Fischer mit dem Titel "Starke Nerven und Gelassenheit". Auf diesen drei Seiten wird sofort klar, was es zu tun gilt. Auf den Seiten 73-74 können Sie dann ein Interview mit Frauke Berner lesen. Sie zeigt konkret auf, worauf es ankommt, wenn wir Menschen dabei unterstützen möchten, Gesundheit und berufliche Erfolge miteinander zu verbinden.

Wenn Sie mehr zu diesem Thema wissen möchten und eine konkrete Perspektive zu mehr Leistungsfähigkeit und Lebensqualität kennen lernen wollen, dann finden Sie hier gute Informationen und Unterstützung. Sie lesen hier ebenfalls meine Kolumne aus der letzten Ausgabe von "Gesundheit durch Wissen" und können mit einem Link direkt zum Verlag surfen. Am besten ordern Sie gleich mehrere Exemplare, auch für Ihre Partner:

"Gesundheit durch Wissen" mit Kolumne v. Roland Arndt

Vielen Dank, beste Grüße und ein erfolgreiches Jahr mit 12 einzelnen spannenden Monaten

wünscht

Ihr Roland Arndt

P.S. Auch in diesem Jahr bin ich gern wieder für Sie da. Lassen Sie uns das Motto erneut mit viel Leben erfüllen: "Erfolg ist, was wir täglich tun."

Empfehlen Sie gern meine monatliche Gratis-Coaching-Mail weiter!

ROLAND ARNDT Unternehmens-Erfolg

Fliederbusch 22 D-23843 Bad Oldesloe Tel. 04531-67175 Fax. 04531-67279

E-Mail: erfolg@roland-arndt.de
I-Net: www.roland-arndt.de

Falls Sie diese monatliche gratis Coaching-Mail für mehr Erfolg nicht mehr erhalten möchten, klicken Sie bitte hier.