



Liebe Geschäftsfreunde, Kunden und Interessenten,

schön, dass ich Ihnen wieder ein paar Gedanken übermitteln darf, die Ihnen in gewohnter Weise als Buffet für Ihre beruflichen und privaten Erfolge zur Verfügung stehen. Im Mittelpunkt dieser Oktober-Coaching-Mail steht das Thema **Führung**. Wir führen nicht nur andere Menschen zu neuen Potentialen und Spitzenleistungen, sondern auch uns selbst in besonderer Weise. Über Visionen, Wünsche, Ziele und Kompetenzen finden wir unsere Richtung. Die Führung zur **Selbst-Führung** wünscht sich unseren ganz persönlichen Einsatz.

Führung findet jeden Tag statt. Sie und Ihre Geschäftspartner allein entscheiden darüber, mit welchen Strategien und höchstem Engagement Sie Ihre vereinbarten Ziele erreichen möchten. Wir Menschen können noch so entschlossen sein, erfolgreich zu werden. Es kommt immer auf die Energie unseres **Denkens und Handelns** an, wie diszipliniert und konsequent wir unseren Plan erfüllen und die Gunst aller gegenwärtigen Augenblicke nutzen.

Menschen brauchen Führung und Halt. Oft fordern sie auf „Umwegen“ Führungsstärke an. Oft durch Trägheit, Inaktivität oder Widerworte. Aber auch unentschuldigtes Fehlen bei fest vereinbarten Meetings und Infoveranstaltungen steht auf der Liste der variantenreichsten Führungsdefizite ganz oben. Es ist immer wieder zu hören und zu lesen, dass Führung eine „Hol-Schuld“ des Geschäftspartners oder Mitarbeiters sein soll. Wenn Vertrauen im Spiel ist, brauchen wir gar nicht von „Schuld“ zu sprechen, sondern von einer gegenseitigen **Führungs-Energie**, die den Klang unserer Stimme sofort beflügelt und jedes Telefonat und persönliche Unterredung positiv beeinflusst.

Zeigen Sie Ihren Teampartnern, wie Sie mit Herz und Verstand sowie mit dem Willen zum Erfolg und echtem Verständnis für jeden einzelnen Partner Ihrer Aufgabe gerecht werden.

Führung = Kommunikation. Hier für Sie fünf Impulse:

1. Seien Sie flexibel in Ihrer Kommunikation
2. Führen Sie individuell und mit Fragen
3. Bleiben Sie immer freundlich und fair
4. Steuern Sie täglich Ihre Führungs-Erfolge
5. Werden und bleiben Sie das Vorbild Ihres Teams

Führung als Prozess lässt sich sehr wirksam mit folgenden drei Modulen unterstützen:

Ein **Telefon-Coaching** eignet sich als Führungsinstrument besonders für das neue Durchstarten Ihrer Vertriebspartner. Sie können diese Art der einfühlsamen Gespräche mit Fragen und aktivem Zuhören führen. So fördern Sie das kommunikative Wachstum Ihrer Partner und geben Ihnen die Möglichkeit, „laut zu denken“. In den ersten Wochen helfen tägliche Impuls-Telefonate, um den Arbeitskreislauf zu stabilisieren.

Eine **Telefon-Konferenz** empfiehlt sich für die Motivation und Förderung von neuen Partnern, allerdings auch für die bereits erfahrenen Führungskräfte. Hier werden konkrete

Themen eingebracht, ein ideenreicher Ablauf skizziert und mit einigen Partnern im Vorfeld abgestimmt. Dadurch erhalten die Teilnehmer Sicherheit, wenn sie ihre Wortbeiträge zum Besten geben. Und die Konferenz bekommt einen professionellen Anstrich.

Ein **Online-Meeting** ist eine besonders wirksame Möglichkeit, sich mit einem oder mehreren Partnern in einem virtuellen Besprechungsraum zu treffen. Hier können Sie nicht nur mit einander sprechen sondern auch über den PC bestimmte Bilder, Konzepte und Folien präsentieren. Schulungen und Führung werden so zu besonders modernen und effektiven Erfolgsbausteinen. Und wir halten (ganz nebenbei) auch den Draht zu Geschäftspartnern, die oft Hunderte oder sogar Tausende von Kilometern weit entfernt sind.

Folgende drei Links empfehle ich Ihnen in diesem Monat. Der erste führt Sie zu einer Kolumne, die ich für das Magazin „**Gesundheit durch Wissen**“ geschrieben habe. Titel: „**Die Kernkompetenz von Frauen**“. Sprechen Sie mit Ihren Teampartnern über diesen Beitrag von mir. Es kann für Ihre gesamte Struktur von Interesse sein, sich diese Gedanken und Impulse bewusst zu machen.

[„Die Kernkompetenz von Frauen“](#)

Der nächste Link stellt Ihnen „**Die Magie der Expansion**“ vor, mein neues Buch, das am 19.10.2007 (leicht verspätet) erschienen ist. Wenn Sie das Buch bestellen können Sie automatisch an einer Gratis-Online-Konferenz mit mir im November 2007 teilnehmen. Dazu erhalten Sie noch eine gesonderte Einladung mit einer kleinen Überraschung.

[„Die Magie der Expansion“ \(inkl. Gratis-Online-Workshop\)](#)

In Kombination mit der Bestellung des Buches „SheSuccess“ (Erfolgstrio Beruf, Partnerschaft und Familie) erhalten Sie einen weiteren Bonus: Gratis-Teilnahme an der zusätzlichen Online-Konferenz mit der Autorin Meike Röschlau-Weckel und Roland Arndt, ebenfalls im November 2007.

[„SheSuccess“ \(inkl. Gratis-Online-Workshop\)](#)

Vielen Dank für Ihr Interesse und alles Gute für Ihr Jahresschluss-Geschäft mit der „**Magie der Expansion**“

Ihr Roland Arndt

[Empfehlen Sie gern meine monatliche Gratis-Coaching-Mail weiter!](#)