



Liebe Geschäftsfreunde,

trotz Krisen, Pleiten, Pech und Pannen mit der weltweiten Bedrohung von Gesundheit, Finanzen und Existenzen geht unser Leben dennoch immer weiter. Sehr viele Menschen, denen ich auf meinen Reisen und in meinen Veranstaltungen begegne, begeistern mich ganz besonders. Es ist mir wirklich eine Ehre, mit diesen Unternehmern, Mitarbeitern und Führungskräften zu arbeiten und sie zu inspirieren, mit Einfachheit und Konsequenz jeden Tag ihr Bestes zu geben. Diese Persönlichkeiten verlassen sich nicht auf irgendwelche nebulösen Entwicklungen von außen. Sie gestalten hier und heute aktiv und positiv ihre beruflichen und privaten Perspektiven zu Erfolgen.

„Vorstellungskraft ist wichtiger als Wissen“, sagte Albert Einstein. Er begründete es damit, dass unser Wissen begrenzt ist. Aber wie eingeschränkt gehen viele von uns mit ihrer Freiheit zur Fantasie um? Sie stellen sich vor, was alles schief laufen kann und was sie und andere nicht auf die Reihe zu kriegen scheinen. Es gab und gibt immer Menschen, die sich selbst und anderen im Weg stehen. Aber jeder von uns kennt auch fachlich sowie emotional kompetente Charaktere, die zielklar ihren Weg mit Beharrlichkeit gehen und alle Probleme durch die Brille neuer Chancen und Herausforderungen betrachten.

Um unsere aktuellen Chancen für neue Erfolge zu erkennen, bewusst zu machen und permanent zu nutzen, benötigen wir einen persönlichen Plan und ein berufliches System. Kennen Sie das Wort „Mitmenschen“? Dieses Wort bekommt eine neue Bedeutung, denn wir können nur **mit Menschen** auf Dauer erfolgreich sein. Möchten Sie den nächsten Schritt gehen? Dann nutzen Sie gern diese Impulse sowie mein konkretes Angebot zur effektiven Umsetzung:

1. Machen Sie sich einen einfachen Plan für Ihr Leben. Darin enthalten sind die Hauptthemen, für die Sie Zeit benötigen. Denken Sie an Bereiche wie Gesundheit, Familie, Beziehungen, Arbeit und Zukunftsorientierung. Am Ende dieser Coaching-Mail finden Sie einen Link zu einem Text, der Ihnen neue Sichtweisen zum Thema Zeit-Effektivität auffächert. Ich wünsche Ihnen, dass Sie per Selbst-Reflexion genau die Impulse finden, die Ihnen in Ihrer Situation gut tun und unterstützen, konzentriert und effizient sowie effektiv Ihre Aufgaben motiviert zu erfüllen.

„Das dynamische Duo ZEIT und ZIEL“

2. Erarbeiten Sie Ihre persönlichen Ziele, quantitativ und qualitativ. „Ich möchte mehr Freizeit haben“, ist nicht konkret genug. **„Ich möchte jedes zweite Wochenende mit meiner Familie einen Ausflug unternehmen.“** Dieses Ziel sieht interessanter aus und hört sich besser an, stimmt`s? Wir bewegen uns bei der zweiten Variante bereits auf der geistigen Leinwand schon ein wenig mit Vorfreude im nächsten Ausflug. „Ich will mehr Kunden gewinnen.“ Das ist kraftlos, hilflos und kein wirkliches Ziel. Nutzen Sie lieber folgende Formulierung: **„Jeden Tag werde ich drei Kundenbeziehungen per Telefon pflegen und fünf neue Kontakte aufbauen. Dadurch gewinne ich pro Woche fünf neue Kunden.“**

Ihre Lebensqualität ist das, was Sie denken, wie Sie sich fühlen und woran Sie glauben. Sie haben es also selbst in der Hand. Gestalten Sie jeden Tag Ihr Leben aktiv, auch zum Nutzen vieler anderer Menschen. Dadurch bekommen Sie immer auch Ihren eigenen Erfolg.

3. Am besten erzeugen Sie keinen Druck ... sondern permanent einen besonders wirksamen Sog. Zum Beispiel wenn es Ihnen darum geht, neue begeisterte Kunden und engagierte Geschäfts-Partner zu gewinnen. Dabei geht es immer um Ihre persönlichen Erfolge sowie die Sicherung Ihres Unternehmens. Es gibt neue Vorgehensweisen in moderner Sprache für Telefonate und persönliche Gespräche, die jeder erlernen kann.

Die Strategie dafür gibt es in meinem Jubiläums-Jahr 2009 (20 Jahre Trainer, Coach und Autor) in einer **Veranstaltung am 1. und 2. Juli 2009 in Hamburg**, gemeinsam mit dem Entwickler des Nachfrage-Sog-Systems Horst-Sven Berger. Ich vertiefe in diesen beiden Tagen die Themen „Menschen gewinnen per Telefon“ und „Erfolg durch Empfehlungs-Management“. Als Teilnehmer dieses Workshops lade ich Sie zu einem zusätzlichen Coaching-Tag (am 3. Juli) ein. Diesen Tag schenke ich Ihnen für Ihre Treue als Coaching-Mail-Abonnenten und als meine persönliche Plusleistung für Ihren ganz persönlichen Lebenserfolg.

Die Themen des Coaching-Tages: **„Ziel- und Zeitmanagement, Selbst-Motivation und Beziehungs-Management.“** Das Motto: „Erfolgreich in jeder Beziehung“ (So erreichen Sie Ihre privaten und beruflichen Ziele). Außerdem können Sie in Vier-Augen-Gesprächen mit Roland Arndt Ihre schwierigsten Probleme und größten Ziele ansprechen.

Lassen Sie uns gemeinsam einen großen Schritt in die richtige Richtung gehen, um durch die Steigerung der eigenen Motivation und Leistung unsere Ziele schneller und sicher zu erreichen. Bringen Sie gern Ihren Lebenspartner sowie den einen oder anderen Kollegen oder Kooperations-Partner zum Workshop sowie zum Coaching-Tag mit. Dadurch schaffen wir **gemeinsame Erlebnisse für gemeinsame Ergebnisse**.

Hier können Sie meinen Beitrag „Das dynamische Duo ZEIT und ZIEL“ herunterladen sowie das Seminar-Programm für mein Jubiläums-Angebot inklusive dem 1. Coaching-Tag in Hamburg anfordern. Es warten viele Plusleistungen auf Sie, die Sie gratis in Anspruch nehmen können, um daraus Ihre neuen Erfolge zu gestalten.

[Jubiläums-Angebot 1./2. Juli in Hamburg + 3. Juli Coaching-Tag](#)

[Das dynamische Duo ZEIT und ZIEL](#)

Ich freue mich auf Sie ☺
Viel Erfolg und herzliche Grüße
Ihr Roland Arndt

P.S. Sollten Sie an einem Telefon-Einzelcoaching interessiert sein, bitte ich Sie um Kontaktaufnahme per Mail. erfolg@roland-arndt.de