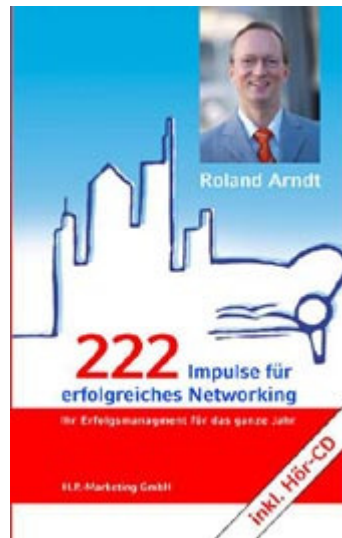


# ROLAND ARNDT präsentiert:



## „222 Impulse für erfolgreiches Networking“

### Für Sie zur Einstimmung

Herzlichen Glückwunsch zu Ihrem Interesse, Ihre Karriere mit einem effektiven Impuls-Programm täglich voran zu bringen. Viele Menschen denken heute ganz neu über bestimmte Lebensthemen nach, besonders in den Bereichen Gesundheit, berufliche Erfolge, Geld und Zukunft. Wenn wir allerdings die Zeitungen aufschlagen oder die Nachrichten in Rundfunk und Fernsehen verfolgen, erfahren wir eher etwas über Menschen, die ihren „Dienst nach Vorschrift“ erledigen. Studien haben uns zum weltweiten „Jammerland Nr. 1“ gekürt. Welch zweifelhafter „Oscar“ in einer Zeit mit neuen Chancen, die es zu nutzen gilt.

Wir brauchen neue Ideen, feste Entscheidungen, mehr Tatkraft mit Durchhaltevermögen und vor allen Dingen einen neuen Zusammenhalt unter den Menschen. Das Aufbauen von Netzwerken bietet uns viele Aspekte für neue Erfolge. Teamgeist und der Blick für das Wesentliche können uns in diesem Geschäft zu starken Persönlichkeiten und Führungskräften weiter entwickeln. Jeder kann die gleichen Chancen nutzen, auch anderen Menschen die Möglichkeiten zu geben, ebenfalls dabei zu sein. **Wirtschaft ist eine Veranstaltung von Menschen mit Menschen für Menschen.** Jeder „Unternehmer im Unternehmen“ übernimmt für sich und seinen Wirkungsbereich die volle Verantwortung und trifft für seinen Erfolg eigene Entscheidungen. Ein sehr gerechtes Vertriebs-System, mit dem Spitzenleistungen auch zu Spitzen-Umsätzen, hohen Provisionen und interessanten Gehältern führen.

In diesem Programm finden Sie die Eintrittskarte für Ihren Erfolg im Networking:

- > ein positives Menschenbild,
- > Kontakt-Fitness,
- > Beziehungs-Kompetenz
- > unternehmerisches Denken
- > Handeln mit Begeisterung
- > Liebe zu Ihren Aufgaben.

Das Buch mit der Hör-CD „222 Impulse für erfolgreiches Networking“ unterstützen Sie dabei, täglich einen großen Schritt voran zu gehen, mit dem Motto: „**Erfolg ist, was wir täglich tun**“. Ich lade Sie zum Buffet ein, durch Lesen, Hören und Umsetzen Ihre Umsätze zu steigern und vielen anderen Menschen ebenfalls eine Chance zu bieten, nicht nur in diesem Geschäft neu zu starten, sondern auch mit Begeisterung dabei zu bleiben. (Buch, Hör-CD und Coaching-Service EUR 19,90 + Versand)

Was Sie aus diesem Programm machen, liegt in Ihrer Hand. Gehen Sie Ihren Weg in eine menschliche und finanziell erfolgreiche Zukunft. Viel Erfolg beim Nutzen dieser wertvollen Impulse, die Ihnen und Ihren Geschäftspartnern helfen können, ein selbst bestimmtes, spannendes und erfolgreiches Leben zu führen.

## **Impuls Nr. 1**

Entdecken und stärken Sie Ihr Interesse für Menschen.

Denken Sie darüber nach, dass Erfolge im Networking nur in Verbindung mit anderen Menschen möglich werden. Privat wie beruflich leben wir in menschlichen Vernetzungen, die uns weiterbringen, weil sie nicht nur Herausforderung und Zielerfüllung sondern immer auch Lernprozess bedeuten. Stärken Sie täglich Ihr Wir-Gefühl für einen gemeinsamen Weg mit anderen Menschen in eine erfolgreiche und sinnvolle Zukunft.

- > Was interessiert Sie an anderen Menschen besonders?
- > Welches Menschenbild prägt Ihr Denken und Handeln?
- > Welche Menschen tun Ihnen gut?
- > Welche Menschen möchten Sie kennen lernen?
- > Was können Sie heute für Kontakt-Aufbau und Beziehungs-Pflege tun?

## **Impuls Nr. 2**

Erkennen Sie die Stärken anderer Menschen.

Für einen gemeinsamen Erfolgsprozess stecken bereits alle Fähigkeiten in jedem von uns. Wir verfügen über Begabungen, Stärken, Motivation, Wissen, Erfahrungen und Energien, die andere Menschen nicht oder in einer anderen Qualität besitzen. Das macht uns einmalig und in ergänzender Weise stark, unseren Mitmenschen spontan zu helfen und gleichfalls ihre Hilfe anzunehmen.

Arbeiten wir doch endlich fair und respektvoll mit anderen zusammen. Jeder wird mit seinem Beitrag gebraucht. Und alle Beteiligten kommen im Leben voran. Entscheiden Sie jetzt:

- > Welche Stärken Ihrer Mitmenschen gilt es, zu entdecken?
- > Welche Ihrer Stärken möchten Sie noch weiter stärken?
- > Was verstehen Sie genau unter optimaler Zusammenarbeit?
- > Was können Sie für andere tun?
- > Was können andere für Sie tun?

## **Impuls Nr. 3**

Jeder Mensch ist wie eine Tür zu anderen Menschen.

Diese Metapher macht uns deutlich, wie wir alle miteinander vernetzt sind. Selbst wenn Sie jemandem gegenüber sitzen, der sich überhaupt nicht für Sie und Ihr Angebot interessiert ... er kennt viele Menschen, für die Ihre Produkte und Dienstleistungen von Vorteil sein können.

Seien Sie freundlich und am Vernetzungs-Prozess orientiert. Lassen Sie sich Tür und Tor zu seinen vielen Freunden, Bekannten, Kollegen und Kooperationspartnern öffnen.

- > Wen haben Sie in letzter Zeit in Sachen Networking ausgeklammert?
- > Wen davon können Sie ganz einfach heute ansprechen?
- > Wem können Sie heute einen Brief schreiben?
- > Wen rufen Sie heute an?
- > Mit wem treffen Sie sich heute zu einem persönlichen Gespräch?

## **Impuls Nr. 4**

Jedes Unternehmen ist wie ein großes Tor zu anderen Unternehmen.

Es wird immer wichtiger, nicht nur einzelne Menschen anzusprechen, sondern auch Führungskräfte und Mitarbeiter in den Unternehmen zu unterstützen, ihre Leistungsfähigkeit zu erhalten oder noch zu steigern. Werden Sie zum Berater von Unternehmen, damit viele Leute im Business ihre volle Kreativität entfalten und ihren persönlichen Einsatz steigern. Das bringt unsere Wirtschaft voran und hilft, Arbeitsplätze sichern und neue zu schaffen.

- > Welchen Nutzen bieten Sie z. B. Unternehmen und eventuell sogar deren Kunden?
- > In welchen Unternehmen kennen Sie mindestens eine (1) Person?
- > Möchten Sie auch die anderen Menschen in dieser Firma kennen lernen und als Kunden gewinnen?
- > Möchten Sie auf Empfehlung Ihres Bekannten in dem jeweiligen Unternehmen anrufen?
- > Wollen Sie danach ein paar Informationen per Mail oder mit der Post schicken und dann nachtelefonieren, um einen Termin zu verabreden?

## **Impuls Nr. 5**

Verbreiten Sie Optimismus für den „Aufschwung“ in unserem Land

Es darf nicht dabei bleiben, dass nur ca. 85% aller Mitarbeiter und Führungskräfte in Deutschland gerade so viel arbeiten, um ihren Job nicht zu verlieren. Das kann meiner Meinung nach nicht mit „**Dienst nach Vorschrift**“ gemeint sein. Wenn jeder einzelne sich mit seinen Fähigkeiten und mit höchstem Engagement an seinem Platz im Unternehmen und in der Gesellschaft einbringt, dann werden wir unser neues Wirtschaftswunder selbst verursachen und auch alle davon profitieren.

- > Wie steigern Sie heute Ihren persönlichen Einsatz zur Höchstleistung?
- > Wie können Sie anderen von Ihrer Motivation und Energie abgeben?
- > Wie führen Sie nicht nur andere, sondern helfen ihnen dabei, selbst eine gute Führungskraft zu werden?
- > Welche Schritte stehen für Sie als Führungskraft heute auf dem Plan?
- > Wie kontrollieren Sie heute Abend Ihre (Teil)-Erfolge des Tages?

**Bestellen Sie Buch und Hör-CD (von Roland Arndt gesprochen) gern jetzt zum Sonderpreis [hier](#). Sie werden damit täglich noch effektiver Ihre Ziele erreichen und Ihre Netzwerke zur Sicherung Ihres Erfolgs aufbauen und pflegen.**